

CIM CONSULT

Nieuwsbrief

Wij helpen u uw bedrijfsdoelen te realiseren!

 Cim
Consult

 **Plan**-de-
CAMpagne



Bezoek ons :

www.cimconsult.com
www.pdc.eu

Reageer :

info@cimconsult.com

Vermeldt uw naam,
bedrijf en telefoonnummer,
wij nemen spoedig contact
met u op!

CIM Consult BVBA
Antwerpsesteenweg 45
B 2830 Willebroek

Tel : 03/444.05.91
Fax: 03/440.95.90

Cim Consult
Sterk in ERP!



Voor de KMO in de toelevering is een ERP toepassing een strategische keuze!

Een ERP toepassing is de administratieve ruggengraat van een bedrijf. Niet alleen is een ERP toepassing de ideale bewaarplaats van alle relevante informatie, zoals relatiegegevens, projectgegevens en -historie, administratieve informatie en vele andere. Een ERP toepassing koppelt dit alles samen en verschaft iedereen op zijn niveau de nodige informatie.

Gemakkelijk te gebruiken, openheid, aanpasbaarheid en volledigheid zijn eigenschappen die u wenst terug te vinden in uw ERP toepassing.

Dit zijn juist specifieke kenmerken van Plan-de-Campagne (PDC), de meest specifieke ERP toepassing voor de toeleveringsindustrie.

ERP hoeft niet duur te zijn: met Cim Consult en PDC is uw budget vanaf dag 1 volledig transparant en onder controle.

De TOEGEVOEGDE WAARDE voor u van CIM CONSULT:

Cim Consult heeft een jarenlange ervaring met de implementatie van PDC. U krijgt, naast alle voordelen van PDC, ook de voordelen van de specifieke Cim Consult oplossing:

- Onze kennis en ervaring laat ons toe een oplossing op maat van de klant te maken: Wij leveren meer dan de toepassing.
- Wij nemen de volledige verantwoordelijkheid voor de goede implementatie en opstart van PDC in uw bedrijf.
- Wij werken aan een vaste prijs: offerteprijs = opleveringsprijs
- Wij geven u een opstartgarantie voor het eerste jaar: in onze prijs is alle ondersteuning inbegrepen voor het eerste jaar.



Module in de kijker:

RAAMCONTRACTEN

Veel toeleveranciers sluiten met hun belangrijkste klanten lange termijncontracten af voor de periodieke levering van een aantal producten.

In Plan-de-CAMpagne heeft u de perfecte tool om uw raamcontracten te beheren: registratie en beheer van het contract, aansturing van productie en opvolging van de klant.

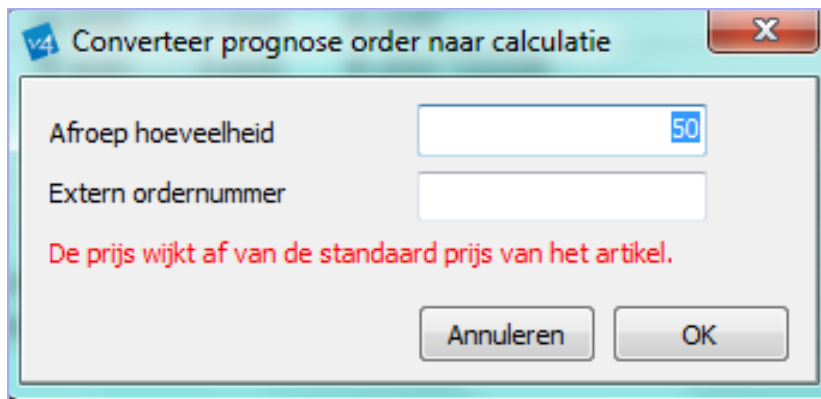
The screenshot displays the 'Prognose en periodieke orders' window with a table of contract data and a 'Prognoseregel' dialog box.

ID	Artikelnummer klant	Materiaalnummer	Relatienummer	Afroepdatum	Aantal	Afgeroepen	Openstaand	Contractnummer	Opmerking
1		54.000.000	00385	25/10/2010	80.0000	0.0000	80.0000		
2		54.000.000	00385	06/12/2010	95.0000	0.0000	95.0000	1222200	
4		FR.2000	00212	04/01/2011	5.0000	0.0000	5.0000		
40	A.5.KW	A.5.KW	00088	03/11/2010	100.0000	25.0000	75.0000	1210210	
42	artklant112a	Fis...							
43	artklant112a	Fis...							

The 'Prognoseregel' dialog box contains the following fields:

- Contractnummer: AJK-325-ff-002
- Omschrijving: Inktal7010
- Materiaalnummer: Inktal7010
- Klant/leverancier: [dropdown]
- Afroepdatum: 24/02/2011
- Artikelnummer klant: [dropdown]
- Prijs/Ehd: 556.00 €
- Standaard prijs/stuk: 556.00
- Opmerking: volgens raamovereenkst dec2010
- Totaal van contract: 500.0000
- Aantal: 500.0000
- Reeds afgeroepen: 0.0000
- Type: Prognoseorder, Herhaalorder
- Regel compleet afgeroepen
- Prijs overruled

U kunt op een gemakkelijke manier het contract inbrengen, dit komt terecht in een overzichtelijke tabel.



Converteer prognose order naar calculatie

Afroep hoeveelheid

Extern ordernummer

De prijs wijkt af van de standaard prijs van het artikel.

Annuleren OK

Wanneer de klant een hoeveelheid afroept, kunt u gemakkelijk deze afboeken van het lopende raamcontract en automatisch een kant-en-klare calculatie aanmaken!

Indien de klant een afnameprognose geeft, bv. een variabel aantal producten per maand over een periode van een jaar, is het eenvoudig mogelijk deze prognose gedetailleerd in te brengen in PDC. De afnameprognose kan gemakkelijk meegenomen worden in de voorspelling van de voorraadevolutie voor dat product. Zo kan het productieprogramma voor dit product geoptimaliseerd worden over de prognoseperiode.



Een gebruiker aan het woord:

Max Bijens (Directeur Hassal):” Wij stellen ons op als een erg flexibele onderneming en leveren in deze hoedanigheid zowel aan kleine streekgebonden ondernemingen als aan grote multinationals. Er wordt vooral klant order gestuurd gewerkt. Voorraadproductie komt voor maar ontstaat uit de vraag naar zeer korte leverdata of door bepaling van een optimale seriegrootte voor productie.”

“De mogelijkheid om in PDC afroeporders te beheren laat ons toe onze productie en voorraad optimaal te sturen. Dit is voor ons als gieterij van uitzonderlijk belang.”

Hassal NV in Hasselt is een aluminiumgieterij gespecialiseerd in “Gravity Die Casting”. Hassal werkt al vele jaren met Plan-de Campagne en met de module raamcontracten.

Het bedrijf is een zuivere toeleverancier dat enkel produceert op bestelling. Zij produceren aluminium onderdelen, voor alle toepassingen, gaande van 200 gram tot 30 kg stukgewicht in series vanaf 100 tot enkele duizenden stuks .
info@hassal.be www.hassal.be

Plan-de-Campagne: Schakel tussen softwaresystemen

Plan-de-Campagne is een door Bemet International BV (Veenendaal –NL) ontwikkeld ERP pakket speciaal bedoeld voor gebruik in de kleine en middelgrote onderneming in de metaal- en kunststofverwerkende industrie. Deze specifieke doelgroep vereist dat er veel aandacht besteed wordt aan gebruiksvriendelijkheid en praktijkgerichtheid. Dit wordt gerealiseerd door huidige gebruikers zeer nauw te betrekken bij de ontwikkeling van het pakket.

Cim Consult staat voor een succesvolle ERP oplossing aangepast aan uw bedrijf. Wij maken met PdC de best mogelijke oplossing voor uw specifieke omgeving en staan garant voor het resultaat van de implementatie

Wil u weten hoe PdC ook in uw bedrijf succesvol kan worden geïmplementeerd, aarzel dan niet om ons vrijblijvend te contacteren:

Cim Consult - Herman Behiels

Antwerpsesteenweg 45

2830 Willebroek

03/444.05.90

info@cimconsult.com www.cimconsult.com www.bemet.nl

Wij nemen snel contact met u op!

Als u wilt dat we uw naam van onze verzendlijst verwijderen, stuur een e-mail naar info@cimconsult.com met als onderwerp "delist".
